



NEUE PRODUKTE



WEBREVIEW



SOFTWARETEST



LESEZEICHEN



APPREVIEW

Interviews mit erfolgreichen Tradern

Der Weg bekannter Persönlichkeiten zu beruflichem und finanziellem Erfolg
von Sabine Voith

» Was hat namhafte Trader erfolgreich gemacht? Die Fachjournalistin und Autorin Sabine Voith geht dem auf den Grund. Ihr Buch „Interviews mit erfolgreichen Tradern“ ist kein Börsenhandbuch. Es erläutert keine Strategien und ist kein Ratgeber für eine bessere Trading-Performance, sondern bietet Insider-Wissen in kompakter Form. Es beantwortet die Frage, die sich vor allem Trading-Anfänger oft stellen: Wie machen das die Erfolgreichen nur?

Sabine Voith arbeitet seit zwölf Jahren für Pressestellen, Verlage und Marketingabteilungen. Als freiberufliche Autorin hat sie damit begonnen, Personen zu interviewen, die eine Sache glücklich und erfolgreich macht.

Von Jens Rabe bis Jay Medrow

Zehn Trader stellen sich den Interviewfragen: Optionsstrategie Jens Rabe, der Meister der Markttechnik Michael Voigt, Dr. Gregor Bauer, die Trading Brothers Arne und Falk Elsner, Werner Schwanfelder, Harald Weygand, Nazila Jafari, Trading-Coach Oliver Klemm, Jay Medrow und der Mentalcoach Christoph Wahlen.

Das Frageschema ist immer ähnlich, was die Antworten vergleichbar macht. Auf Fragen nach der Vita folgen

Fragen zu den Trading-Anfängen, zur Strategie und den Finanzkrisen. Charakterliche Eigenschaften werden abgeklöpft, die Einstellung zur Digitalisierung sowie das Thema der finanziellen Freiheit angeschnitten. Ziel der Fragen ist es herauszufinden, ob einzigartige Charakterzüge, herausragende Denkstrukturen, die Bildung oder schlicht der Zufall für den Erfolg verantwortlich sind.

Die Befragten verfolgen unterschiedliche Strategien im Trading. Sie handeln verschiedene Produkte und Märkte. Und doch ergeben sich gemeinsame Erfolgsfaktoren, die am Ende des Buches zusammengefasst werden. Alle Trader eint unter anderem, dass sie Pioniere sind, die sich dem digitalen Wandel stellten und ihre Unternehmung den jeweiligen Zeiten anpassten.

Die mentale Einstellung zählt

Die Händler in Voiths Buch nennen die mentale oder psychische Einstellung als eine entscheidende Komponente für den Erfolg. Im Detail beleuchtet wird dieser Punkt im Experteninterview mit dem Mentalcoach Christoph Wahlen. Er hat das Trading bei einer Bank gelernt und kennt die Herausforderungen des Trading-Alltags. Wahlen erzählt, dass es hierzulande nicht üblich ist, sich zu Beginn an einen Coach zu wenden. Der wird erst aufgesucht, wenn es massive Probleme gibt. Das scheint erstaunlich, wenn man bedenkt, dass bereits Anfänger schnell auf die Kontrahenten Gier und Panik treffen. Hat man die Panik im Griff und es stellen sich Erfolge ein, ruft das laut Wahlens Erfahrung die Gier auf den Plan, die es dann einzufangen gilt.

Nazila Jafari, die einzige Frau im Buch, weist auf die Gefahr hin, die eine Konzentration auf die psychische Komponente mit sich bringen kann. Allzu oft wird ihrer Meinung nach die mangelnde psychische Leistungsfähigkeit des Traders für ein nicht funktionierendes

Bibliografie

Titel: Interviews mit erfolgreichen Tradern – Der Weg bekannter Persönlichkeiten zu beruflichem und finanziellem Erfolg

Autor: Sabine Voith

Umfang: 204 Seiten

Preis: 16,99€ (D)

ISBN: 978-1-98044-684-2

Verlag: Selfpublishing/Amazon



Handelssystem herangezogen. Sie empfiehlt, das Handelssystem zu prüfen, und sich dann mit konkretem Wissen und Disziplin zum Erfolg vorzuarbeiten.

Anfänger sind mit Sorgen nicht allein

Auch die bekannten Trader haben einmal klein angefangen und erzählen im Interview offen von Herausforderungen und Stolpersteinen. Jens Rabe betrat auch irgendwann zum ersten Mal aufgeregt ein Parkett, genauso wie Oliver Klemm in seiner Ausbildung. Die Brüder Arne und Falk Elsner, die heute für ein solides Trading stehen, berichten, dass auch sie anfangs zu hoch ins Risiko gingen.

Alle mussten die richtigen Informationen für ihr Trading finden. Das war zu Beginn der digitalen Zeit ungleich schwerer als heute. Doch Michael Voigt würde, wie er sagt, nur ungern tauschen mit den Anfängern von heute, die mit einer Flut von Informationen zurechtkommen müssen.

Eine Unternehmung neben dem Trading

Alle Befragten betreiben neben dem Handel an der Börse noch mindestens eine weitere Tätigkeit. Sie bilden aus, beraten in Vermögensfragen oder halten Vorträge. Jens Rabe spricht in seinem Interview über eine Nachhaltigkeit, die nur ein Unternehmen aufweisen kann. Beim Trading fange man jeden Monat von Neuem an, Gewinne zu generieren. Michael Voigt erklärt, dass die freie Zeit, die durchs Trading gewonnen wird, mit etwas Sinnvollem gefüllt werden müsse.

Die Händler sind sich einig, dass vor allem Anfänger nicht direkt Vollzeit ins Trading einsteigen sollten. Harald Weygand berichtet von Studenten, die ihn oft fragten, ob sie direkt ins Trading wechseln sollten, was er entschieden verneint. Die Meinung der Trader lässt sich so zusammenfassen: Es gilt Erfahrung aufzubauen und das Trading



langfristig auf eine profitable Basis zu heben.

Fazit

Die Interviews lesen sich unterhaltsam und sind kurzweilig. Die Autorin stellt Fragen und lässt die Antworten für sich stehen. Sie will die Personen so zeigen, wie sie sind. Im Vorwort schreibt sie, sie sei dankbar dafür, dass die Befragten bereit waren, sich in die Karten schauen zu lassen und etwas von ihrer Persönlichkeit preiszugeben. Offen berichtet Jay Medrow vom Alltag eines Wall-Street-Händlers und seiner Zeit bei Lehman Brothers während der Finanzkrise.

Die Interviews enthalten wichtige Informationen für Anfänger und Fortgeschrittene. Für Anfänger bieten sie interessante Einblicke in Zusammenhänge, die für den Handel wichtig sind. Fortgeschrittene erhalten neue Erkenntnisse. Den schnellen Weg zum Erfolg gibt es nicht, auch den Heiligen Gral konnte die Autorin nicht finden. Doch es gibt Erfolgsfaktoren, die „Interviews mit erfolgreichen Tradern“ schön herausarbeitet. Keiner der bekannten Händler möchte als Guru gefeiert werden. Alle sind interessiert an einem Austausch mit motivierten Tradern – und wer wie Sabine Voith freundlich und ehrlich bei ihnen anklopft, bekommt auch interessante Antworten. «